**Vielen Dank**, dass du dir unsere Résumé-Vorlage heruntergeladen hast! Bei den einzelnen Stationen im Lebenslauf handelt es sich um **Mustertexte**, weshalb du die Vorlage mit deinen eigenen Informationen füllen und den Lebenslauf für deine Bewerbung individualisieren solltest.

**Lösche dazu diese Seite aus diesem Dokument** und ergänze den Lebenslauf mit deinen persönlichen Daten. Die Seite kannst du ganz einfach löschen, indem du alle Inhalte auf dieser Seite markierst und die Entfernen-Taste („Entf“) drückst.

Du möchtest deine Bewerbung doch lieber professionell erstellen lassen? Wir empfehlen:



[www.die-bewerbungsschreiber.de](https://www.die-bewerbungsschreiber.de/?utm_source=BN&utm_medium=offlinereferral&utm_campaign=download_vorlage&utm_content=resume)

# Résumé

## **Executive Summary**

## Highly experienced sales manager with over 5 years of industry experience and a proven track record of driving sales growth and leading high-performing teams. Skilled at identifying new business opportunities, analyzing market trends, and developing targeted sales campaigns. Successfully increased sales by 25% in previous role at XYZ Company. Strong ability to build relationships and motivate team members.

## **Areas of Expertise**

Customer Care | Sales Team Supervision | Project Management | Relationship Building | Marketing Strategies |

Lead Qualifications | Presentation & Proposals | Negotiation Management | Product Launch

## **Professional Experience**

02/2019 – ongoing **Head of the Sales Team**

 Musterfirma, Musterstadt in Land

* Responsibility for 4 team leaders and a total of 35 employees
* Conceptualizing, setting up, launching and
* Developing marketing plans
* Negotiating costs and placement with customers
* Customer service

05/2015 – 01/2019 **Sales Manager**

Musterfirma, Musterstadt in Land

* Establishing cost-efficient and customer-friendly sales solutions
* Conceptualizing and launching of a mobile application to the market
* Coordinating and managing projects as subject leader
* Preparing project concepts

## **Education**

05/2013 – 04/2015 **Master of Science in Sales and Marketing**

Universität, Musterstadt in Land

05/2010 – 04/2013 **Bachelor of Science in General Marketing**

Universität, Musterstadt in Land

## **Additional Skills and Qualification**

Languages German, native speaker | English, business fluent | Spanish, good written and spoken

Computer skills Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)

 Web Skills (Photoshop)

Continuing training Sales | Customer satisfaction | Team leadership | Budget management

Driver’s license European type B (own vehicle available)

References **Name des / der Referenzgeber\*in** | Beispiel GmbH | Position des /der Referenzgeber\*in

 Referenz1@email.de | +49 (0) 151 23456789

 **Name des / der Referenzgeber\*in** | Beispiel GmbH | Position des /der Referenzgeber\*in

 Referenz2@email.de | +49 (0) 151 23456789